

B2B Bestellportal

Wir machen Sie zum digitalen Antreiber

Das B2B Bestellportal für den Großhandel und das produzierende Gewerbe

Mit dem für die spezifischen Anforderungen von Unternehmen aus dem Großhandel und dem produzierenden Gewerbe entwickelte Bestellportal, holen Sie das Maximum aus Ihren Geschäftsprozessen.

Einfache und effiziente Auftragsannahme und die reibungslose Integration zu Ihrem ERP-System bietet Ihnen vielfältige Möglichkeiten, um Ihre Kundenbindungen und Serviceleistungen zu erhöhen.



Möchten Sie Ihren Kunden rund um die Uhr einen einfachen Zugriff auf Ihr Sortiment, Verfügbarkeiten, Einkaufspreise sowie Bestellmöglichkeiten bieten?

Die nötige Power für Ihren digitalen Vertrieb



Kundenberatung und -service jederzeit

Ist die Ware verfügbar? Habe ich die richtigen Teile ermittelt? Was ist mein Einkaufspreis? All diese Informationen stehen Ihren Kunden im Shopsystem zur Verfügung. Kleinere Fachhändler oder neue Kunden die sich noch im Aufbau befinden können rund um die Uhr Bestellungen aufgeben, auch außerhalb der Bürozeiten.



Prozessautomatisierung senkt Fehlerquoten

Das automatische Verarbeiten von Bestellungen in Ihrem integrierten ERP-System beschleunigt die Auftragsabwicklung. Fehler in der Bestellanahme oder Anrufe zur Klärung von Produktverfügbarkeit und dem späteren Auftragsverlauf entfallen.



Optimales Werkzeug für den Vertrieb

Nutzen Sie den B2B-Shop zur Unterstützung Ihres Vertriebsteams. Ob im Rahmen von Produktpräsentationen, auf Messen, bei Kundenbesuchen oder der Erfassung von Aufträgen. Produktneuheiten können attraktiv hervorgehoben und so stets bei den Kunden bekannt gemacht werden.

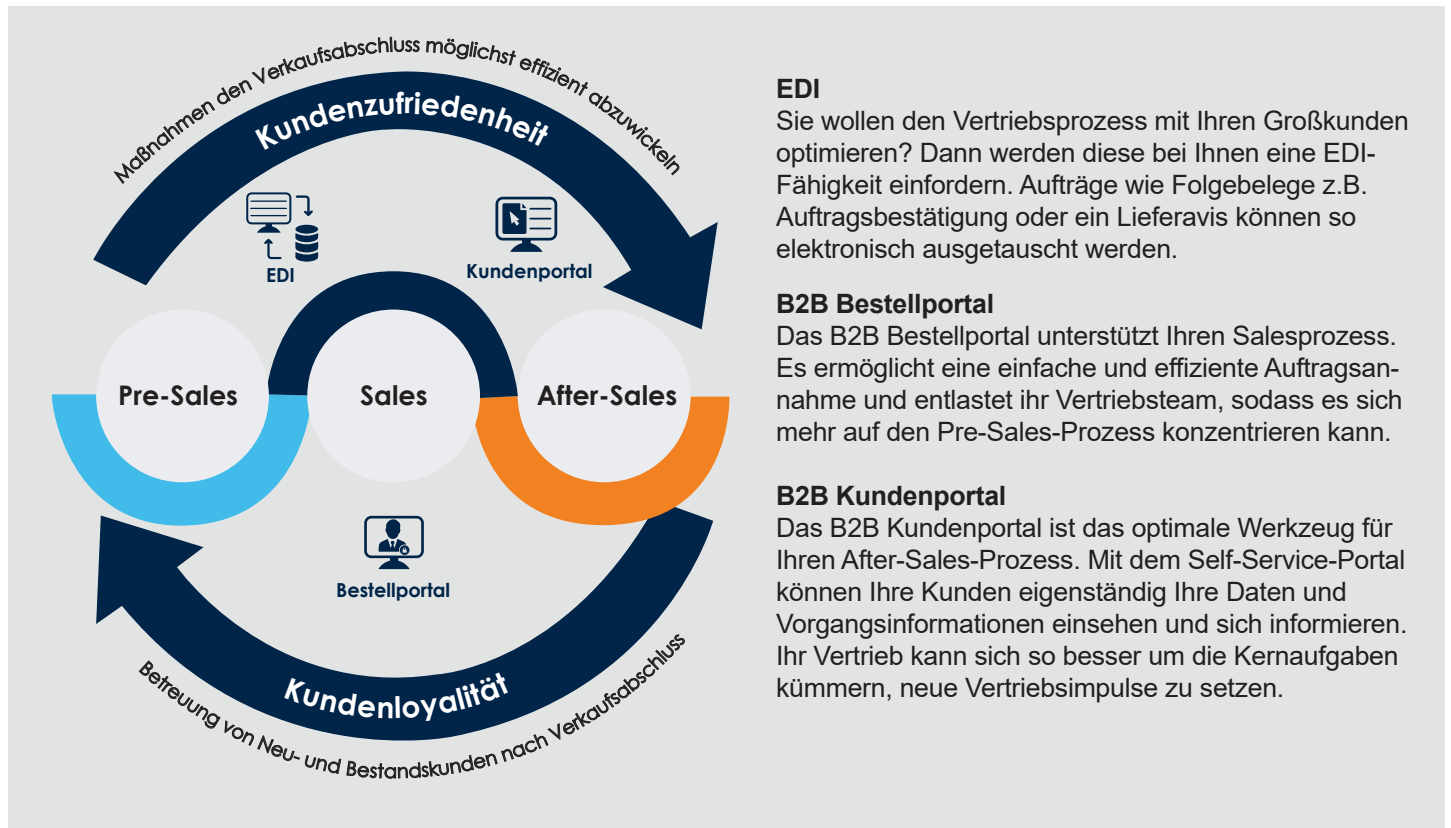


Enorme Einsparpotenziale

Die effiziente Verbindung zwischen Ihrem ERP-System und dem Shopsystem reduziert den manuellen Pflegeaufwand durch die automatisierte Übernahme von Produktinformationen und Bildern. Ihr Team wird von manueller Abstimmung und Arbeit entlastet und gewinnt so wertvolle Zeit.

Auf den Punkt gebracht!

- Das Bestellportal unterstützt Ihre Auftragsabwicklung und Geschäftsabläufe im Rahmen des gesamten Verkaufsprozesses optimal.
- Das Bestellportal ermöglicht Ihren Kunden eine schnelle und fehlerfreie Bestellung von komplexen Produkten, deren Varianten z.B. erst konfiguriert werden müssen.
- Die vollumfängliche B2B Bestellplattform ist nicht mit Standard Shop-Systemen von Agenturen vergleichbar.



EDI

Sie wollen den Vertriebsprozess mit Ihren Großkunden optimieren? Dann werden diese bei Ihnen eine EDI-Fähigkeit einfordern. Aufträge wie Folgebelege z.B. Auftragsbestätigung oder ein Lieferavis können so elektronisch ausgetauscht werden.

B2B Bestellportal

Das B2B Bestellportal unterstützt Ihren Salesprozess. Es ermöglicht eine einfache und effiziente Auftragsannahme und entlastet ihr Vertriebsteam, sodass es sich mehr auf den Pre-Sales-Prozess konzentrieren kann.

B2B Kundenportal

Das B2B Kundenportal ist das optimale Werkzeug für Ihren After-Sales-Prozess. Mit dem Self-Service-Portal können Ihre Kunden eigenständig Ihre Daten und Vorgangsinformationen einsehen und sich informieren. Ihr Vertrieb kann sich so besser um die Kernaufgaben kümmern, neue Vertriebspulse zu setzen.



Funktionalitäten des B2B Bestellportals auf einen Blick

- Branchenunabhängig
- Individuelle Kundeneinkaufspreise
- Sortimente nach Kunden und Warengruppen
- Vollständiger Datenabgleich mit Ihrem ERP-System
- Übernahme von Bestellungen in die Warenwirtschaft
- Darstellung verschiedener Lager und den dazugehörigen Beständen
- Produktvarianten Abbildung
- Konfigurationsmöglichkeiten für Produktvarianten



Vor welcher Herausforderung stehen Sie aktuell?

Möchten Sie von einer schnellen, effizienten Umsetzung einer zukunftsfähigen Bestell-Portallösung, die alle Anforderungen Ihrer individuellen Vertriebsstrategie abdeckt, profitieren?

Wir beraten Sie gerne persönlich – wir freuen uns auf Sie!

Besuchen Sie uns online: www.integrated-worlds.com/b2b-bestellportal
Kontakt per Mail: sales@integrated-worlds.com